



FICHA DE APLICACIÓN DOMICILIARIA N° 08

TÍTULO DE LA UNIDAD: "VIVENVIAMOS EL ESPÍRITU MARISTA"

DESAFÍO DE LA SEMANA: "LA VIDA ES UN RETO, TEN SUEÑOS Y LUCHA POR ELLOS"

TEMA: ¿CUÁL ES EL PROBLEMA?

ÁREA: EDUCACIÓN PARA EL TRABAJO	NIVEL: SECUNDARIA	GRADO Y SECCIÓN: 1° A,B,C,D
DOCENTE: Regina R. Llosa Solano – Telf. 952899238 – regina_llosa1@hotmail.com		
COMPETENCIA	CAPACIDAD	DESEMPEÑO
GESTIONA PROYECTOS DE EMPRENDIMIENTO ECONÓMICO O SOCIAL	Crea propuesta de valor	Aplica la técnica Los 5 ¿Por qué? de Toyota para identificar y solucionar problemas e Identifica problemas para una oportunidad de negocio.



¿CUÁL ES EL PROBLEMA?



¿Qué es un Problema?

Es una situación que provoca un conflicto y muchas veces no sabemos cómo reaccionar e incluso no sabemos cómo identificar que tenemos un problema.

Te proponemos una técnica para lograr identificar un problema:

La Técnica TOYOTA

Los 5 ¿POR QUÉS?

Esta técnica sirve para identificar y resolver el problema, y consiste en preguntarse 5 veces ¿Por qué? hasta obtener la causa raíz del problema para poder tomar las acciones necesarias logrando erradicar y solucionar el problema.



Ejemplo: "Tengo llagas en la boca"

¿Por qué tengo llagas en la boca? Porque tengo una infección.

↳ ¿Por qué tengo una infección? Porque me he tocado con las manos.

↳ ¿Por qué me he tocado con las manos? Porque me como las uñas.

↳ ¿Por qué me como las uñas? Porque estoy nervioso.

↳ ¿Por qué estoy nervioso? Porque he aceptado más trabajos de los que puedo realizar.

La Solución Real Se
Encuentra Aquí

Entonces el nerviosismo es debido a la mayor cantidad de trabajo y esto generó las llagas en la boca.

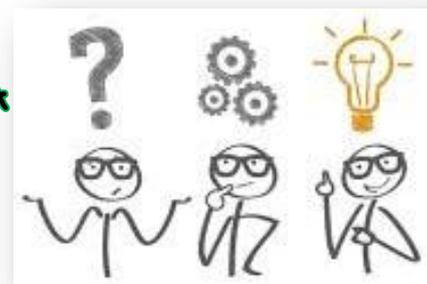
Por lo tanto la solución más rápida es: **No sobrecargarse de trabajo.**



ACTIVIDAD Nro. 01: Ahora resolvamos un problema de tu casa, y analiza empleando la técnica de "los cinco por qué":

Problema	preguntas	respuestas
HAY MUCHO DESORDEN	¿Por qué	
	¿Por qué	
RESULTADO DEL ANÁLISIS		

"HACEMOS DE UN PROBLEMA UNA OPORTUNIDAD"



¿Cómo transformar un problema en una oportunidad?

Una gran cantidad de oportunidades de negocios surgen a partir de la identificación de problemas en las personas o en las empresas.

▪ **Ejemplo:** El problema de la falta de seguridad en una localidad, podría ser una oportunidad para crear un negocio que ayude a hacer frente a dicho problema, tal como un negocio dedicado a la fabricación y venta de cercas eléctricas, o uno dedicado a la venta e instalación de sistemas de video vigilancia.

ACTIVIDAD Nro. 02: Identifica y describe tres (3) problemas que existen en tu localidad, distrito o región, y conviértelos en oportunidades de negocio:

PROBLEMAS	OPORTUNIDADES